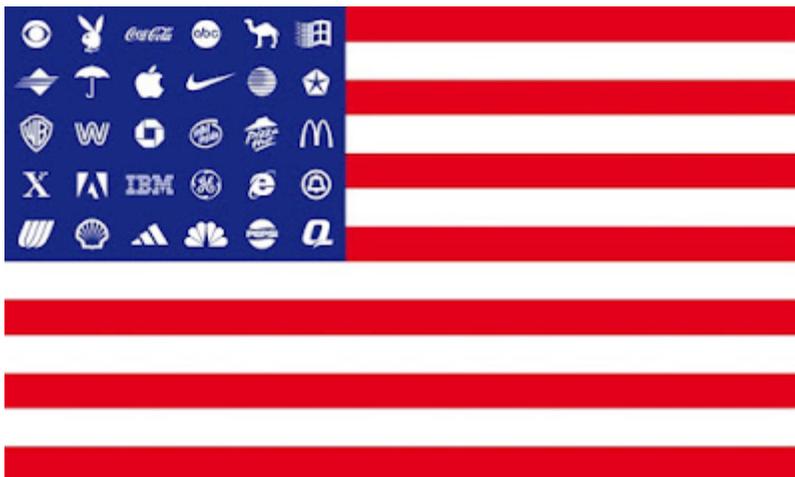


El poder de las grandes empresas y el futuro del capitalismo en EEUU



por Shimshon Bichler y Jonathan Nitzan

[diciembre de 2020](#)

El poder corporativo en los Estados Unidos ha crecido a niveles sin precedentes, pero el ritmo al que ha crecido este poder se está desacelerando. Ambos hechos tienen importantes implicaciones para el futuro del capitalismo estadounidense.

Según la teoría del capital como poder (*capital as power* o *CasP* para abreviar), la búsqueda del poder capitalizado, y *de más y más*, es la fuerza impulsora clave del capitalismo moderno. Los capitalistas, argumenta CasP, particularmente los dominantes, juzgan su poder de manera diferente. Lo miden por el tamaño de sus ganancias y activos, pero no lo hacen de manera absoluta, sino en relación con los demás. Impulsados por el poder, su objetivo no es simplemente amasar más dinero, sino hacerlo más rápido que el promedio. Su "**resultado final**" no es la acumulación máxima, sino la *acumulación diferenciada*.

La **Figura 1** examina este proceso en los Estados Unidos. Para facilitar la exposición, definimos '*capital dominante*' como las 200 principales empresas en los EEUU en el conjunto de datos de Compustat de América del Norte, clasificadas anualmente por valor de mercado. Para medir su poder diferencial de lectura de ingresos relativos, comparamos, para cada año, las ganancias promedio antes de intereses e impuestos (EBIT) recibidas por una de las 200 empresas principales con las mismas ganancias registradas por la corporación estadounidense promedio.

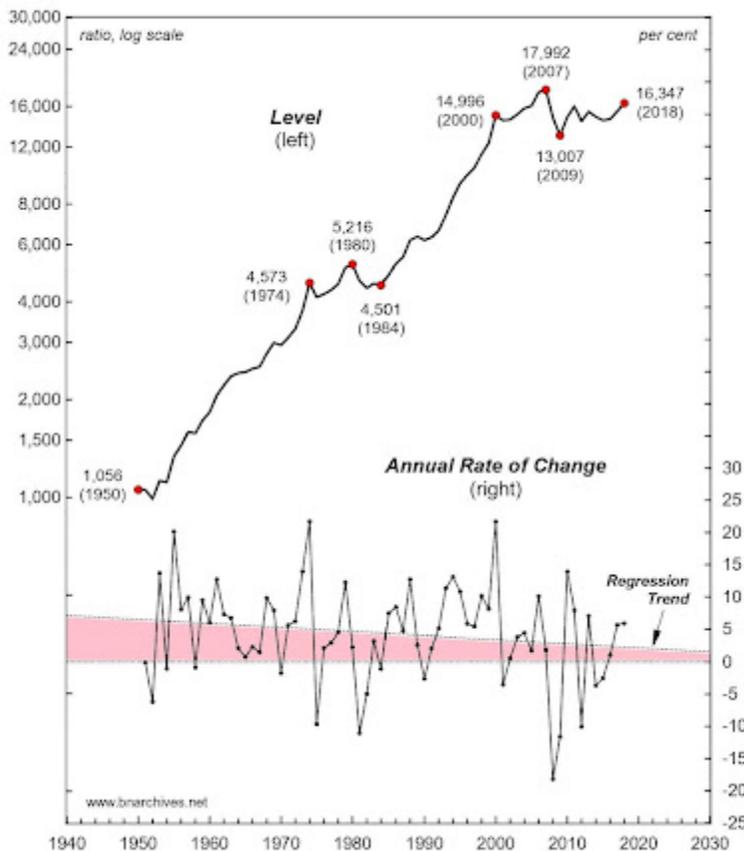


Figure 1. Differential Capitalist Earnings by U.S. Dominant Capital:
Top 200 U.S.-Based Corporations Relative to the Average Corporation, 1950-2018

NOTE: The top 200 firms are selected from U.S.-incorporated firms in Compustat's North American dataset (excluding firms with no assets, those reporting no EBIT and duplicates). Differential capitalist earnings is the average EBIT for a top-200 corporation divided by the average pretax profit and net interest per corporation. The vertical height of the shaded polygon in the bottom series denotes, for every year, the *trend* differential earnings growth, i.e., the difference between the earnings growth rate of dominant capital and the earnings growth rate of the average corporation as measured by the temporal regression line.

SOURCE: U.S. Bureau of Economic Analysis through IHS Markit (series codes: ZBECON for pretax profit with CCAdj & IVA; INTNETAMISC for net interest). The number of active corporations is from *Historical Statistics of the United States, Earliest Times to the Present: Millennial Edition* (online) (series codes: Ch13, till 1989) and the IRS (for 1990-2018). The number of firms for 2018 is extrapolated using the average growth rate in the number of firms for 2007-2017 (0.8%). Compustat 'funda' file through WRDS (series codes for the top 200 Compustat companies: EBIT for earnings before interest and taxes).

Figura 1

La serie superior, graficada contra la escala logarítmica de la izquierda, muestra que este diferencial ha crecido exponencialmente. **A principios de la década de 1950**, el EBIT de una empresa de capital dominante típica era **aproximadamente 1.000 veces mayor** que el de la empresa estadounidense promedio. Pero habiendo aumentado a una tasa anual promedio compuesta del 4,1%, **en 2007 esta proporción alcanzó un máximo histórico de casi 18.000**.

Sin embargo, la tendencia alcista no ha ido en paralelo. Se estancó dos veces, primero durante el período comprendido entre 1974 y 1984, y luego nuevamente en los veinte años transcurridos desde el año 2000. Y estos momentos de calma no fueron casualidades.

La serie inferior, medida en el eje a su derecha, muestra la tasa de cambio anual de este diferencial. La tendencia de la regresión temporal y el polígono sombreado debajo representan una desaceleración persistente: a principios de la década de 1950, el diferencial aumentó a una tasa anual promedio de más del 6%; a finales de la década de 2010, aumentó un poco más del 2%.

Esta desaceleración no es sorprendente. El capital dominante crece principalmente a través de fusiones y adquisiciones y, a medida que lo hace, su ritmo de expansión se vuelve cada vez más difícil de mantener. Una cosa es que las empresas de capital dominantes dupliquen su tamaño relativo cuando son sólo 1.000 veces más grandes que el promedio. Otra muy distinta es hacer lo mismo cuando son 18.000 más grandes.

Y aquí se encuentra el problema. Los capitalistas y corporaciones dominantes no pueden dejar de intentar aumentar su poder. La necesidad de superar el promedio y crecer más rápido que otros está **"en su naturaleza"**. Y eso tiene consecuencias, porque **el aumento de los ingresos diferenciales requiere mayores amenazas, sabotajes y violencia contra el resto de la sociedad**. Si esta presión implacable no se contrarresta con una resistencia democrática efectiva, es probable que la población estadounidense oigan mucho más sobre los beneficios de las *'economías de escala'*, los imperativos de la *'competencia global'* y los dictados de la *'seguridad nacional'* - procesos que, se les dirá, **exigen que acepten corporaciones cada vez más grandes y una sociedad mucho más autoritaria**.